



INCONTRO INFORMATIVO

INTERNAZIONALIZZAZIONE: Mercati, Modelli ed Opportunità per le Imprese in un contesto in continuo mutamento

21 novembre 2018, ore 15.30
Confindustria Canavese, C.so Nigra 2, Ivrea

Nel 2017 l'economia mondiale ha dato segni di ripresa più vivaci, crescendo ad un tasso del 3,8% con previsioni di consolidamento nell'anno in corso. Tuttavia per i mesi futuri permangono molti elementi di incertezza, soprattutto legati agli sviluppi di una possibile "guerra commerciale" tra le principali economie e al protrarsi di altre tensioni geografiche. Le tensioni tra Stati Uniti, Cina, Unione Europea e altri paesi, sommate alle situazioni di instabilità legate alle varie crisi geopolitiche stanno generando forti preoccupazioni sul futuro delle relazioni commerciali internazionali.

Le opportunità di sviluppo sui mercati esteri, però, non mancano ed è importante disporre delle informazioni e degli strumenti per poterle cogliere. Occorre pertanto studiare strategie attive di internazionalizzazione basate sulla conoscenza nella propria azienda in primis, della propria offerta dei mercati più attrattivi non in quanto tali ma per le potenzialità connesse alla propria realtà imprenditoriale.

Il Seminario, organizzato da Confindustria Canavese e Warrant Hub con il supporto di Intesa Sanpaolo, mira ad approfondire le opportunità di internazionalizzazione o altresì a valutare nuove strategie per consolidare la propria presenza oltre frontiera.

PROGRAMMA

- 15.30 Registrazione dei partecipanti
- 15.45 **Saluti e introduzione**
Gianfranco Franciscano, *Responsabile Economia, Credito ed Internazionalizzazione di Confindustria Canavese*
- 16.00 **Come costruire strategie di successo in un contesto mondiale estremamente fluido**
Rita Malavasi, *Head of Area Internazionale di Warrant Hub SpA*
- 16.30 **Gli strumenti finanziari a supporto dell'internazionalizzazione**
Matteo Casagrande Paladini, *Responsabile Business Development Imprese di Intesa Sanpaolo Divisione Banca dei Territori*
- 17.00 **Interventi e Domande**
- 17.15 **Conclusioni**

Al termine dell'incontro i senior consultant di Warrant Hub saranno disponibili per **Incontri B2B**, con possibilità di check-up gratuito su opportunità concrete per le singole aziende (su prenotazione).

Seguirà Aperitivo