27 Foglio



Venture capital, Neva prepara il bis La raccolta punta a mezzo miliardo

Start up

Remmert illustra i piani della Sgr di Intesa Sanpaolo: «L'impresa investe con noi»

In cassa restano 100 milioni, a inizio 2024 previsto il varo del secondo veicolo

Matteo Meneghello

Neva sgr, il veicolo di venture capital di Intesa Sanpaolo, controllato al 100% da Intesa Sanpaolo Innovation center, chiude la raccolta del primo fondo, Neva First, e si prepara a rilanciare con un secondo strumento, il cui varo è previsto nel 2024, con l'obiettivo di raddoppiare la dotazione. Nel frattempo la società ha riunito ieri, a Torino, l'intera community di riferimento, dagli startupper ai family office passando per i partner italiani e internazionali, con l'obiettivo di fissare un punto sul processo di evoluzione del venture capital italiano e in parallelo della stessa Neva, gettando il cuore oltre l'ostacolo in un contesto di mercato in evoluzione anche e soprattutto per le realtà di nuova generazione.

«In questi due anni Neva ha raggiunto tutti i traguardi che ci eravamo posti, con una raccolta chiusa in anticipo e una resilienza delle società in portafoglio, e con un occhio aperto alle nuove opportunità, come conferma l'ultimo investimento nella biotech UsaTr1X - spiega a Il Sole 24 Ore il presidente della società, Luca Remmert -. Abbiamo provato a tracciare, insieme a tutti i nostri partner, una visione dell'evoluzione del venture capital nel pieno di una tempesta perfetta come quella attuale. Nonostante le incertezze, si conferma la liquidità sul mercato, e la propensione degli investitoria cercare nuovi asset è diffusa, trasversale. L'esperienza di Neva lo conferma. Il fondo Neva First, da 250

circa 120 provengono dall'impresa, fatto». La sgrinveste prevalentemennon lasciare escluse piccole start upe diamo proseguire con slancio». incubatori - spiega Remmert - con Intesa Sanpaolo Innovation Center è stato creato in parallelo il Fondo sviluppo ecosistemi e innovazione, dedicato a questo target, con una dotazione di 15 milioni interamente sottoscritti da Intesa Sanpaolo». Neva First Italia, invece, è uno «split» di Neva First dedicato agli investimenti italiani (necessario per comprendere nella raccolta il contributo di Cdp), visto che il veicolo principale investe per il 70% all'estero, con particolare interesse per il vivace mercato israeliano.

Da agosto 2020, Neva sgr ha investito circa 150 milioni in 26 realtà. Tra le operazioni concluse, quelle in Casavo (instant buyer per vendita di case online), in D-Orbit (servizi e prodotti per missioni spaziali), in R3 (Distributed Ledger Technology per le blockchain aziendali) in Coro (cybersecurity basata sull'Ai) e da ultimo in Tr1X, biotech che sviluppa cure per malattie autoimmuni e infiammatorie. E proprio i fondatori di queste realtà erano ieri a Torino a portare la loro testimonianza.

«In cassa – aggiunge Remmert - resta un centinaio di milioni, destinato ai follow on e alle nuove iniziative». Ma milioni, è partito con i 100 milioni l'obiettivo è già orientato al futuro, con

ereditati dalla precedente esperienza, «un nuovo strumento - prosegue - che finanziati dalla stessa Intesa Sanpao- guarderà, in particolare, ai nuovi setlo. Dei 150 milioni raccolti sul merca- tori in fermento in questo momento, to, solo una piccola parte è legata agli come il tema energetico, il sociale, la liinvestimenti di soggetti istituzionali: fe science, la cybersecurity, l'agritech».

«Il nuovo fondo sarà varato nel dei family office e dei privati. Una pla- 2024 – conferma Remmert -, con una tea che può contare su un processo raccolta che punta a raddoppiare ridecisionale diretto, corto, interessata spetto a quella di Neva First, anche se a costruire un rapporto anche di lun- la riflessione è ancora in corso. Inolgo periodo con la finanza alternativa. tre, vorremmo aumentare l'attuale Una componente a lungo assente in quota del 30% di investimento in Italia, ma che ora sta iniziando a aziende italiane. Il territorio ha un vaemergere. Neva, da questo punto di lore, Intesa Sanpaolo e le fondazioni vista, può contare sul biglietto da visi- ci credono e anche il mercato del ven $ta\,di\,Intesa\,Sanpaolo,\,ma\,l'interesse\ ture\,capital\,italiano\,ha\,conosciuto\,in$ del mondo dell'impresa è un dato di questi anni una rapida evoluzione».

«È stato detto che per salire una te in round avanzati, in società già lunga scala, il momento più difficile è mature e riconosciute dal mercato, salire il primo gradino - ha osservato con un valore pre-money di almeno ieri il presidente di Intesa Sanpaolo, un centinaio di milioni, visto che il Gian Maria Gros-Pietro, inaugurando principale obiettivo è il ritorno finan- la giornata alle Officine Grandi ripaziario verso i sottoscrittori. «Ma per razioni -. Noi siamo già oltre e inten-



LUCA REMMERT Presidente di Neva Sgr, controllata al 100% da Intesa Innnovation Center



destinatario,

del

esclusivo