

<http://www.venetoeconomia.it/2015/06/consulenza-alle-imprese-patto-bpvi-warrant/>

Consulenza alle imprese, patto BpVi-Warrant

Banca Popolare di Vicenza e Warrant Group siglano un accordo di collaborazione che prevede la possibilità, per le imprese clienti della banca, di accedere a costi vantaggiosi ai servizi di consulenza erogati da Warrant Group in materia di finanza automatica regionale, nazionale ed europea, di progetti di rete e di start up.

Il patto mira a creare opportunità di rilancio per le imprese del territorio, anche aiutandole ad ottenere finanziamenti accedendo a bandi regionali e nazionali.

In particolare Warrant Group – realtà attiva sul mercato dal 1995 e che conta 2500 clienti tra multinazionali e piccole medie imprese e più di 130 risorse che operano sul territorio nazionale – si occuperà di assistere le aziende nella gestione delle rendicontazioni a supporto degli incentivi fiscali, nella predisposizione della documentazione necessaria alla presentazione della domanda di accesso ai contributi, nella supervisione dell'iter amministrativo della domanda, nell'attività di rendicontazione del progetto, nella verifica di ammissibilità delle spese, nel management dell'intero progetto e, infine, nell'attività di redazione di tutta la documentazione.

Incentivi fiscali come chiave per gli investimenti «Essere consapevoli delle opportunità relative a incentivi fiscali e bandi regionali e nazionali in materia di finanza agevolata – dice il presidente di Warrant Group Fiorenzo Bellelli – in un panorama economico internazionale come quello attuale e nella problematica situazione di crisi del mercato interno italiano, può rappresentare una significativa occasione per le imprese che vogliono rimanere competitive sul mercato.

Accedere ai finanziamenti disponibili significa anche poter continuare ad investire in settori fondamentali per lo sviluppo, come innovazione e internazionalizzazione».

La metodologia di Warrant Group, mediante il reperimento delle risorse economiche sul fronte della finanza agevolata, sostiene il percorso di crescita dell'impresa attraverso un supporto integrato che interviene su tutte le quattro leve di sviluppo: portare sul mercato soluzioni innovative di prodotto o di servizio; allargare l'orizzonte del proprio business e intercettare la ricchezza di economie in crescita; formare e coordinare il capitale umano e, infine, scegliere la migliore strategia finanziaria a supporto delle precedenti attività.