

Modulo di Adesione

Cognome.....

Nome.....

Azienda/Ente.....

Via.....n°.....

Comune.....

Cap.....Provincia.....

Carica in azienda.....

Tel.....

Fax.....

Email.....

Firma.....

Modalità di iscrizione

La partecipazione è gratuita e fino ad esaurimento dei posti disponibili. Si prega di confermare entro il 7 Marzo 2016 p.v. mediante email a: usa_er@warrantgroup.it o tramite la pagina di registrazione al link: <http://www.warrantgroup.it/USA/event>

Tutela della Privacy – D. Lgs. 196/03

I Suoi dati personali saranno oggetto di trattamento manuale e informatizzato ai sensi del D.Lgs. n. 196/03. La informiamo che i Suoi dati sono conservati nel database informatico del titolare del trattamento, Warrant Group S.r.l. I Suoi dati saranno utilizzati dalla nostra società per finalità organizzative e per l'invio di materiale informativo. Ai sensi dell'art. 7 del citato D.Lgs. 196/03 Lei ha diritto di conoscere, aggiornare, rettificare, cancellare i Suoi dati, nonché di esercitare tutti i restanti diritti ivi previsti, mediante comunicazione scritta a Warrant Group S.r.l., Corso Mazzini n° 11, 42015 Correggio (RE).



**Destinazione USA:
Come approcciare il
mercato Statunitense,
opportunità e best practices**

L'evento è organizzato
da:



**Reggio Emilia
11 Marzo 2016**

Ore 9.30

**Sede :
Tecnopolo,
Piazzale Europa 1,
Reggio Emilia**

Warrant Group Srl, è lieta di invitare le aziende ad un seminario di approfondimento sulle opportunità di internazionalizzazione per le imprese italiane in USA. Gli USA rappresentano la più grande economia mondiale con un PIL che va oltre i 16 miliardi. La stabilità economica di questo paese è garantita, tra le altre cose, dalla continua innovazione tecnologica elemento che rende la collaborazione con questo mercato interessante non solo per una semplice attività di IMPORT-EXPORT ma anche per processi ambiziosi di trasferimento tecnologico. Oltre ad avere un'economia robusta ed estremamente dinamica, gli Stati Uniti vantano una forte stabilità politica, elementi che rendono il paese interessante sia per investimenti di breve che di lungo periodo. Alla fine del seminario i partner e i senior consultant di WG saranno disponibili per incontri B2B per un check-up gratuito sulle opportunità concrete per le singole aziende.

PROGRAMMA

Ore 9,30 Registrazione

Ore 10,00 **Saluti & Introduzione**

Rita Malvasi, Head of Area Internazionale di Warrant Group Srl

Ore 10,15 **Innovazione e Internazionalizzazione: sinergie di lungo termine** – Rita Malvasi e Matteo Marusi, Warrant Group e Warrant Innovation Lab

Ore 10,45 **USA: un mondo di opportunità. I casi di successo** – Bruno Tateossian, Partner BTI Consulting, USA

Ore 11,15 **"Emilia-Romagna Go Global 2016-2020": la nuova strategia per l'internazionalizzazione della Regione e il mercato americano** – Ruben Sacerdoti, Responsabile Servizio Sportello Regionale per l'internazionalizzazione SPRINT-ER

Ore 11,45 **BPER Banca: strumenti a supporto dell'internazionalizzazione** – Michele Bandini, International Relations Department/Ufficio mercati internazionali, direzione mercati di gruppo

12,15 **Conclusioni** Warrant Group

Per chi fosse interessato ad approfondire ulteriormente le tematiche analizzate:

Ore 12,45 **Lunch Break**

A seguire

Ore 13,30 – 16:00 **B2B INDIVIDUALI**

Il convegno è gratuito, si richiede adesione ai soli fini organizzativi.

Per informazioni e iscrizioni:

Stefania Bacchi

Tel: 0522/733718

Alessia Giuliano

Tel: 0522/ 733762

E-mail: usa_er@warrantgroup.it



**WARRANT
GROUP®**



**Flexible solutions
for individual goals**